




**Школа
экспорта РЭЦ**

 **РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР**



**АКСЕЛЕРАТОР
ЭКСПОРТНОГО
РОСТА**

www.exportedu.ru

Начнем экспортировать вместе!



АКСЕЛЕРАТОР ЭКСПОРТНОГО РОСТА –

уникальная программа, которая формирует у представителей бизнеса практические навыки эффективного структурирования экспортного проекта, минимизации рисков и снижения издержек, использования инструментов государственной поддержки для самостоятельного тиражирования и масштабирования экспортной деятельности предприятия.



КЛЮЧЕВАЯ ЦЕННОСТЬ АКСЕЛЕРАТОРА ЭКСПОРТНОГО РОСТА

Школа экспорта Российского экспортного центра (РЭЦ) помогает компаниям за 3 образовательных модуля и 2 месяца работы в межмодульных периодах подготовить план выхода на экспортные рынки (до трех для каждой компании).



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Компании-участницы региональных программ «Повышение производительности труда и поддержка занятости» Минэкономразвития РФ

ПРОГРАММА СОСТОИТ ИЗ ТРЕХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ МОДУЛЕЙ И ДВУХ МЕЖМОДУЛЬНЫХ ПЕРИОДОВ:



Образовательный модуль – интенсивный двухдневный курс обучения, позволяющий компании изучить и отработать на практике ключевые аспекты экспортного проекта. Обучение проходит в группах в формате бизнес-тренингов. Равное соотношение 50% теории и 50% практики в каждом модуле является залогом эффективного усвоения каждым участником полученных знаний и навыков.



Межмодульный период – самостоятельная работа компании (в течение месяца между образовательными модулями) по подготовке этапов экспортного проекта, доработке на практике полученных знаний и инструментов при постоянной консультационной поддержке и индивидуальном сопровождении каждой компании-участницы клиентскими менеджерами РЭЦ и куратором.

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ПРОГРАММЫ – 3 МЕСЯЦА.

ТРИ ПРЕДПОСЫЛКИ ЗАПУСКА АКСЕЛЕРАТОРА ДЛЯ КОМПАНИЙ:



1. ПОДГОТОВКА К ЭКСПОРТУ

Компании, ведущие экспортную деятельность, нуждаются в дополнительных знаниях и реальных инструментах, которые позволят им минимизировать финансовые потери и другие издержки (правовые, репутационные, налоговые и т.д.) при подготовке выхода на внешние рынки, повысить конкурентоспособность своего товара.



2. ЭФФЕКТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ РЕСУРСОВ

Оптимизация финансовых затрат, использование кредитных и страховых инструментов, просчет расходов на логистику и таможенное оформление могут сыграть решающую роль в повышении привлекательности вашего комплексного предложения.



3. ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ И ПРОЦЕДУРЫ

Экспортно ориентированные компании регулярно сталкиваются с необходимостью своевременного и надлежащего соблюдения широкого круга требований валютного, экспортного контроля и др. Правильное прохождение этих процедур является залогом безопасной реализации экспортного проекта.

ЗАДАЧИ АКСЕЛЕРАЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ:



1. СНИЖЕНИЕ РИСКОВ И ИЗДЕРЖЕК –

помогает правильно выбрать внешние рынки, учесть риски экспортного проекта, соблюсти все критерии должной осмотрительности при поиске контрагента, организовать интеллектуальную защиту продукции, найти покупателей и др.



2. РАСЧЕТ ЭКОНОМИКИ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА –

помогает определить необходимые объемы финансирования проекта, выстроить удобную логистику поставок, эффективно пройти таможенные процедуры и др.



3. СОБЛЮДЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ НОРМ И ТРЕБОВАНИЙ ПРИ ЭКСПОРТЕ –

помогает выполнить требования экспортного контроля, норм валютного законодательства, учесть необходимые условия внешнеторгового контракта, применить механизмы возврата валютного НДС и др.



ВАЖНО: комплекс мер государственной поддержки экспорта позволяет сформировать наиболее оптимальный маршрут реализации экспортного проекта и нивелировать большинство рисков при экспорте, а также компенсировать ряд значительных издержек. В программу «Акселератор экспортного роста» интегрированы знания и механизмы реализации всех доступных в настоящее время инструментов государственной поддержки экспорта.

СОДЕРЖАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ:

МОДУЛЬ 1

«Подготовка предприятия к экспорту»

В рамках модуля участники узнают о рисках экспортной деятельности, системе государственной поддержки экспортно ориентированных предприятий. Научатся правильно выбирать рынки и искать покупателей своей продукции, а также освоят вопросы сертификации экспортного товара, увеличения его конкурентоспособности и инструменты интернет-продвижения.

МОДУЛЬ 2

«Формирование конкурентоспособного предложения»

направлен на изучение затратной стороны экспортной деятельности. В рамках модуля участники сосредоточатся на инструментах минимизации финансовых рисков, пред- и постэкспортном финансировании, а также изучат вопросы международной транспортной логистики, таможенного оформления и т.д.

МОДУЛЬ 3

«Заключение внешнеторгового контракта»

позволит изучить существенные условия внешнеторгового контракта, вопросы валютного контроля и хеджирования валютных рисков, возмещение валютного НДС, а также экспортного контроля.

ВАЖНО: в разработке программы приняли участие ведущие эксперты в сфере внешнеэкономической деятельности из институтов развития, представители бизнеса, государственных учреждений.

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД

очное
обучение
2 дня

сопровождение
1,5 месяца

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД

очное
обучение
2 дня

сопровождение
1,5 месяца

очное
обучение
2 дня



Их опыт и знания позволили выявить наиболее релевантную для экспортеров проблематику, типичные ошибки, ключевые риски и «подводные камни» при выходе на экспортные рынки.

ПО ИТОГАМ ПРОХОЖДЕНИЯ АКСЕЛЕРАТОРА У КОМПАНИИ: ПОДГОТОВЛЕНО ДО 3 ПЛАНОВ ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ – 3 ЭКСПОРТНЫХ ПРОЕКТА, В РАМКАХ КОТОРЫХ:

- выбран рынок на основании востребованности продукции, проанализированы входные барьеры;
- отработана воронка потенциальных клиентов;
- проведены первичные переговоры с потенциальными покупателями;
- подготовлено коммерческое предложение, включающее расходные составляющие и учитывающее потребность в заемном финансировании, гарантировании, кредитном страховании;
- проанализированы релевантные аспекты экспортного контроля и валютного законодательства;
- «экспортная команда» компании подготовлена к проведению переговоров с учетом особенностей кросс-культурной коммуникации;
- по каждому из экспортных проектов подготовлены планы участия в актуальных выставочно-ярмарочных мероприятиях и бизнес-миссиях;
- отработаны наиболее эффективные каналы продвижения продукции (бренда) на выбранных рынках (включая онлайн-инструменты);
- применены необходимые меры государственной поддержки.

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ:

- Обязательным условием участия является наличие у компании подписанного соглашения о взаимодействии при реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости» с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации.
- От каждой компании в одном образовательном модуле может участвовать не более 2 человек.
- Рекомендуется постоянное участие одного сотрудника в каждом модуле программы, например, ответственного в компании за экспорт. Второй сотрудник может направляться по специфике модуля: Первый модуль будет особенно интересен специалистам по маркетингу. Для участия во втором модуле целесообразно направить финансового эксперта организации. Третий модуль заинтересует юридический блок экспортной компании.
- Так, за весь период, в обучении может принять участие 4 сотрудника от одной компании.
- Обучение компаний по программе реализуется на **безвозмездной основе** (субсидируется за счет средств Федерального бюджета Российской Федерации).

ВАЖНО: перелет/проезд и проживание участников программы в г. Москве оплачивает компания-участница.

Пилотные запуски акселератора в 2018-2019 гг.

Обеспечили конверсию – до 30% компаний-участниц заключили экспортные контракты по итогам участия в акселераторе

ОТЗЫВЫ УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ:

«Раньше мы рассматривали экспорт как побочное направление деятельности нашей компании, но сейчас, в ходе акселератора, поняли, что экспорт должен стать нашим основным направлением.»

КОНСТАНТИН СИМОНЕНКО,

коммерческий директор
ООО НПО «Гидросистемы»

«Мы получили очень удобные инструменты для сравнительного расчета логистических и таможенных затрат, которыми сможем пользоваться в работе.»

АЛЕКСАНДР МУШИНКИН,

заместитель начальника отдела
ВЭС АО «Сарапульский электрогенераторный завод»

«Программа оказалась для нас эффективной и полезной с точки зрения получения новых знаний и инструментов, которые ранее мы не использовали, в силу отсутствия внешнеэкономической активности нашего предприятия. Так, у нас появилось понимание, как правильно формировать цену своего продукта для того или иного зарубежного рынка. Мы овладели механизмом оценки возможных рисков с учетом всех возможных затрат при совершении сделки. Поэтому первое, что мы сделаем, вернувшись домой, – мы займемся просчетом стоимости нашей продукции, используя полученные инструменты, а не эмпирически, как мы делали это ранее.»

СВЕТЛАНА ЛИННИК,

генеральный директор ООО «Пегас-Агро»



ДЛЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ
КОМПАНИЯМ НЕОБХОДИМО
ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ НА САЙТЕ
ШКОЛЫ ЭКСПОРТА РЭЦ:
WWW.EXPORTEDU.RU/CREG

Контактное лицо
от Школы экспорта РЭЦ:

Курахов Муталиб
Директор по организации обучения
8 (800) 550-01-88 (д. 6675)
Kurahov@exportcenter.ru



Школа экспорта РЭЦ

 РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

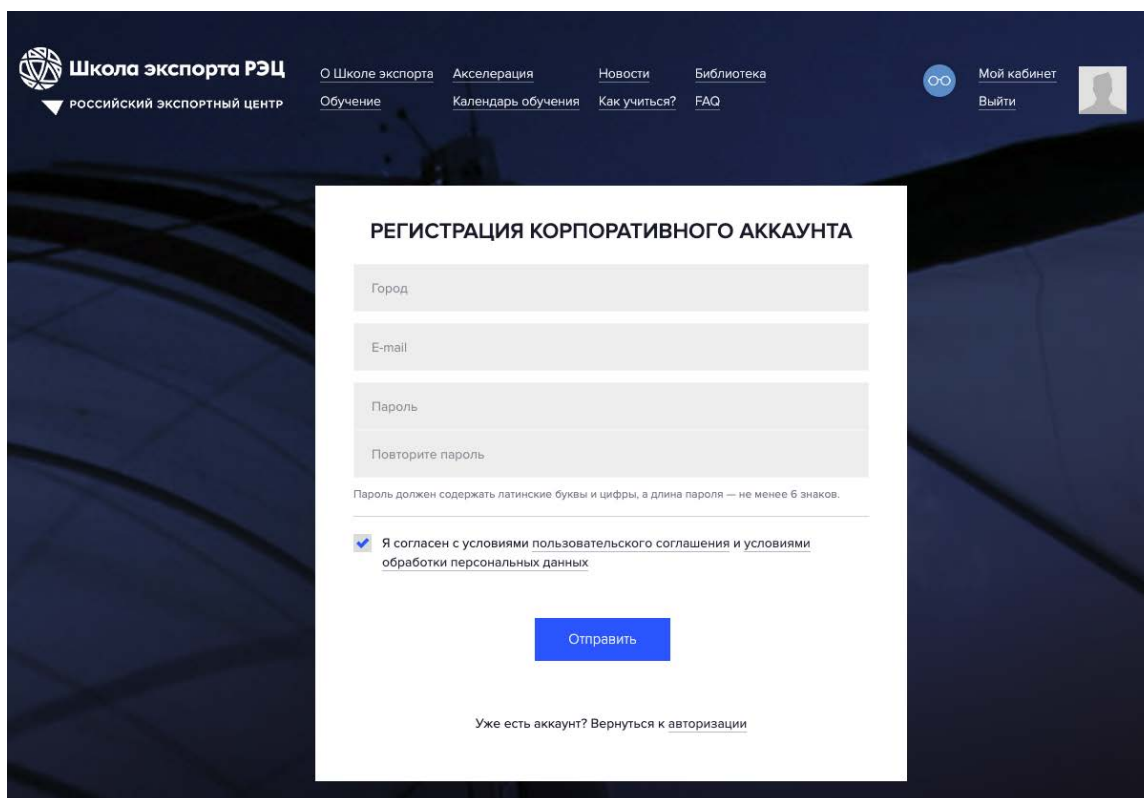


www.exportedu.ru

Начнем экспортировать вместе!

ИНСТРУКЦИЯ ПО РЕГИСТРАЦИИ КОМПАНИИ НА САЙТЕ WWW.EXPORTEDU.RU

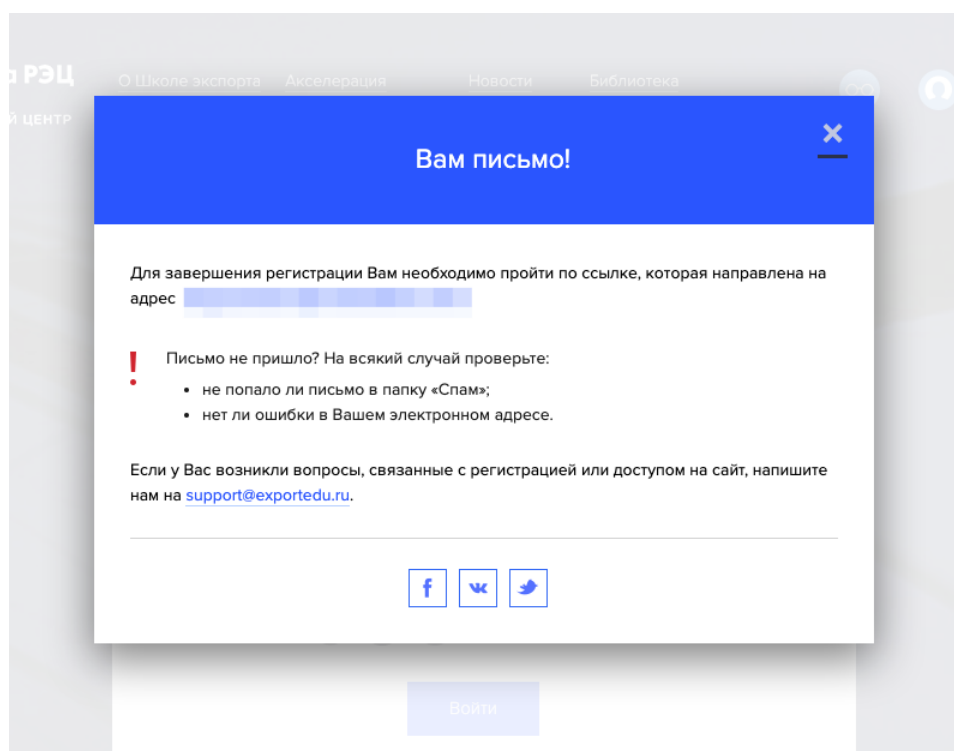
1. Перейти по ссылке <https://exportedu.ru/creg>
2. На странице регистрации компании заполнить форму регистрации




The screenshot shows the registration form titled "РЕГИСТРАЦИЯ КОРПОРАТИВНОГО АККАУНТА" (Corporate Account Registration). The form includes the following fields and elements:

- Logo of "Школа экспорта РЭЦ" (Export School R&E) and "РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР" (Russian Export Center).
- Navigation menu: "О Школе экспорта", "Акселерация", "Новости", "Библиотека", "Обучение", "Календарь обучения", "Как учиться?", "FAQ".
- User account options: "Мой кабинет" (My Account) and "Выйти" (Logout).
- Registration form fields: "Город" (City), "E-mail", "Пароль" (Password), and "Повторите пароль" (Repeat password).
- Instructions: "Пароль должен содержать латинские буквы и цифры, а длина пароля — не менее 6 знаков." (Password must contain Latin letters and numbers, and the password length must be at least 6 characters).
- Agreement checkbox: "Я согласен с условиями пользовательского соглашения и условиями обработки персональных данных" (I agree with the terms of the user agreement and the terms of processing of personal data).
- "Отправить" (Send) button.
- Link: "Уже есть аккаунт? Вернуться к авторизации" (Already have an account? Return to authorization).


3. После заполнения формы появится модальное сообщение об успешной регистрации



4. На почту Вы получаете письмо со ссылкой для активации аккаунта (подтверждения email)



Школа экспорта РЭЦ
РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР








ПОДТВЕРЖДЕНИЕ РЕГИСТРАЦИИ

Добро пожаловать на сайт Образовательного проекта Российского экспортного центра

[Подтвердить регистрацию](#)

Для подтверждения регистрации перейдите [по ссылке](#)


«Школа экспорта РЭЦ» помогает развить несырьевой экспорт предпринимателям РФ и работает при поддержке:

Мы непрерывно работаем над улучшением условий обучения, чтобы Вы могли скорее узнать обо всех этапах экспортной деятельности и применить полученные знания на практике. Спасибо, что Вы развиваетесь с нами!

С Уважением,
Школа Экспорта РЭЦ

[О Школе экспорта](#) [Календарь обучения](#) [Библиотека](#)
[Обучение](#) [Новости](#) [FAQ](#)



Вы получили это письмо, т.к. подписались на обновления курсов проекта, на портале exportedu.ru. Вы в любой момент можете отписаться от рассылки, либо выключить почтовые уведомления в [настройках личного профиля](#) на сайте.

Просим не терять учетную запись компании, т.к. в личном кабинете компании в дальнейшем будут размещены все учебные материалы акселерационной программы и межмодульное домашнее задание.

5. После подтверждения регистрации Вы автоматически авторизуетесь в системе, и откроется форма заявки на участие в акселераторе:

Заявка на участие в федеральном акселераторе

Данные о компании

Нужно выбрать тип компании и ввести корректный ОГРН/ОГРНИП, остальные поля заполнятся автоматически.

Тип компании * Юридическое лицо

ОГРН компании * 0000 0000 00000

Наименование компании *

Сфера деятельности *

Категория занимаемой должности * Работники предприятий и организаций (в том числе ИП)

ИНН компании * 00 000 000 00 00

Организационно-правовая форма компании *

Должность *

Опыт работы * менее 1 года

Опыт экспортных поставок * менее 1 года

Данные заявки

Поле будет считаться заполненным после того, как хотя бы один из сотрудников примет приглашение.

Пригласите сотрудников (0 из 6) Отправить приглашения

Анкета экспортной зрелости Заполнить анкету

Копия соглашения об участии Загрузить

Копия меморандума/соглашения со Школой Экспорта об участии Загрузить

Копия направления Загрузить

Отправить заявку Сохранить заявку в черновик

5.1 Данные о компании

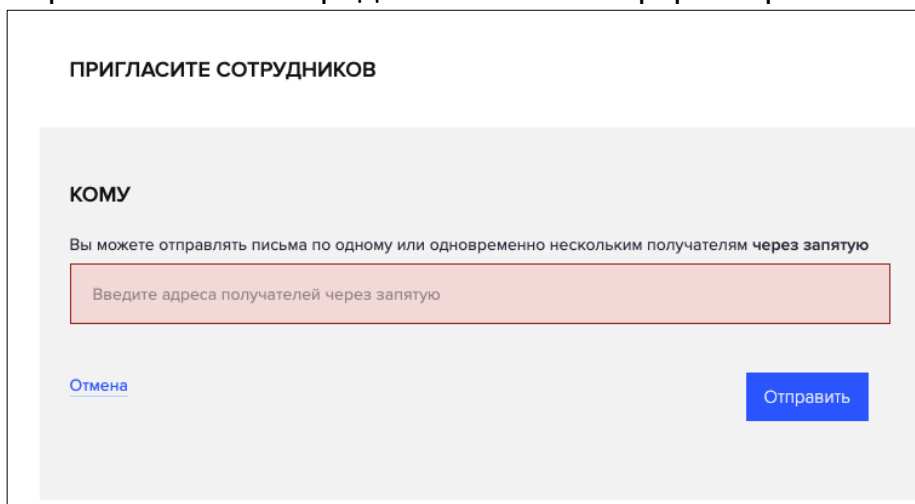
Для заполнения данных о компании достаточно ввести поле ОГРН – поля ИНН, название компании и сфера деятельности заполнятся автоматически. Остальные поля необходимо заполнить в ручном режиме.

5.2 Данные заявки

5.2.1 Приглашение сотрудников

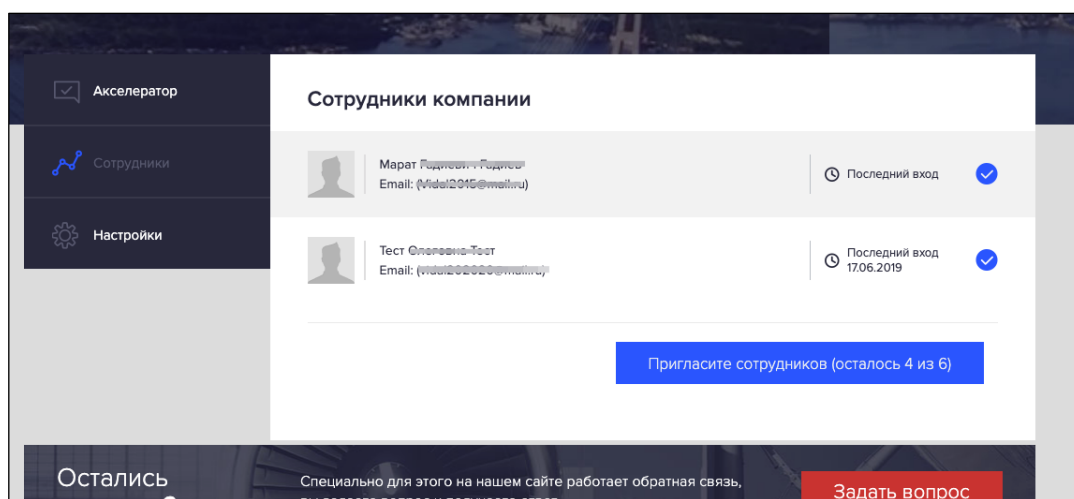
На данном этапе необходимо пригласить сотрудников компании, которые будут принимать участие во всех трех модулях программы (не более четырех сотрудников).

Для того, чтобы пригласить сотрудников необходимо пройти по ссылке «Отправить приглашения». Перед Вами появится форма приглашения:



В форме необходимо ввести email-адрес сотрудника (или нескольких сотрудников через запятую) и нажать кнопку «Отправить», после этого сотруднику придет приглашение на сайте.

После того как сотрудник примет приглашение и зарегистрируется на портале, Вы увидите его в разделе «Сотрудники».



Все сотрудники, участвующие в акселерационной программе, до момента подачи заявки должны быть прикреплены к компании.

5.2.2 Анкета экспортной зрелости

Для заполнения анкеты необходимо пройти по ссылке «Заполнить анкету», после ее заполнения и отправки поле станет синего цвета – будет считаться заполненным (если анкета ранее заполнялась, то она подгрузится автоматически).

5.2.3 Документы

Далее необходимо приложить отсканированные копии трех документов, указанных в форме:

- ✓ Соглашение о взаимодействии при реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда и поддержка

занятости» с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации

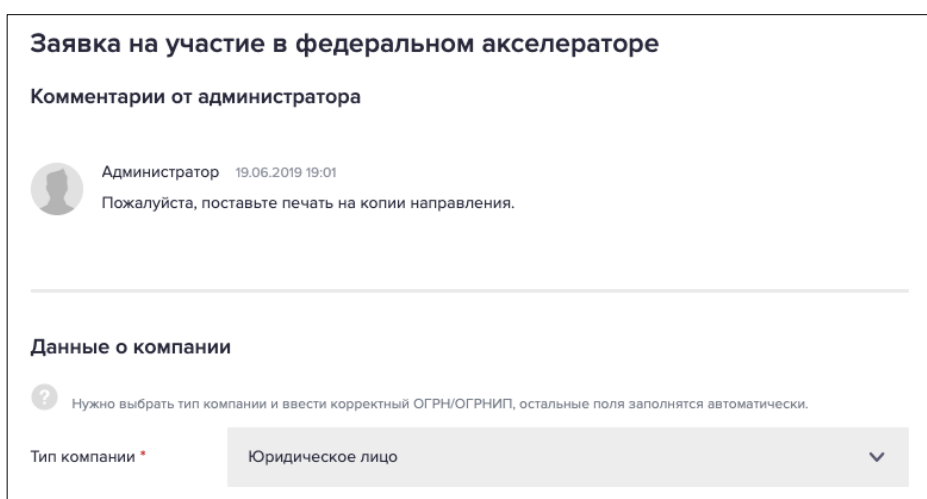
- ✓ Меморандум о сотрудничестве по акселерационной программе (шаблон размещен на сайте)
- ✓ Направление от компании с указанием ФИО и должности сотрудников, участвующих в акселерационной программе (шаблон направления размещен на сайте). *Обращаем внимание, что все сотрудники, указанные в направлении, должны быть прикреплены к компании в соответствии с п. 5.2.1 настоящей инструкции.*

6. После отправки заявки появится сообщение:



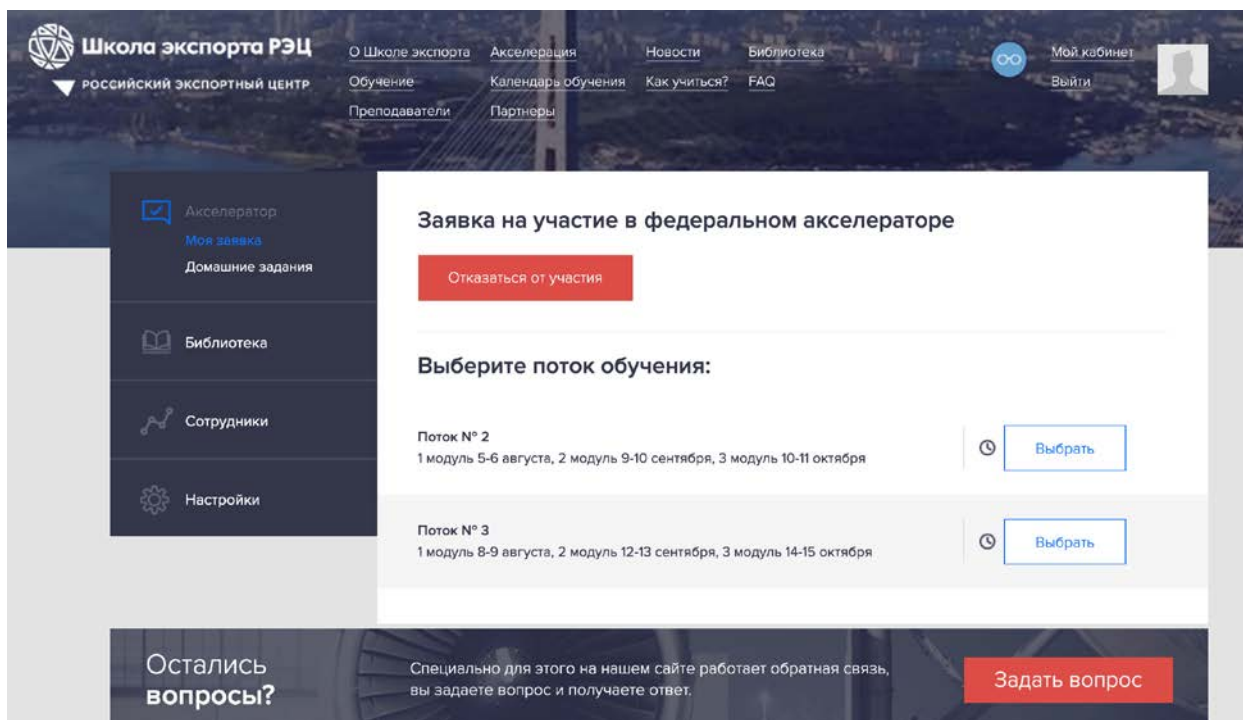
7. Процесс утверждения заявки

7.1 В случае отклонения заявки Вам придет уведомление на электронную почту, а также появится комментарий администратора о причине отклонения:

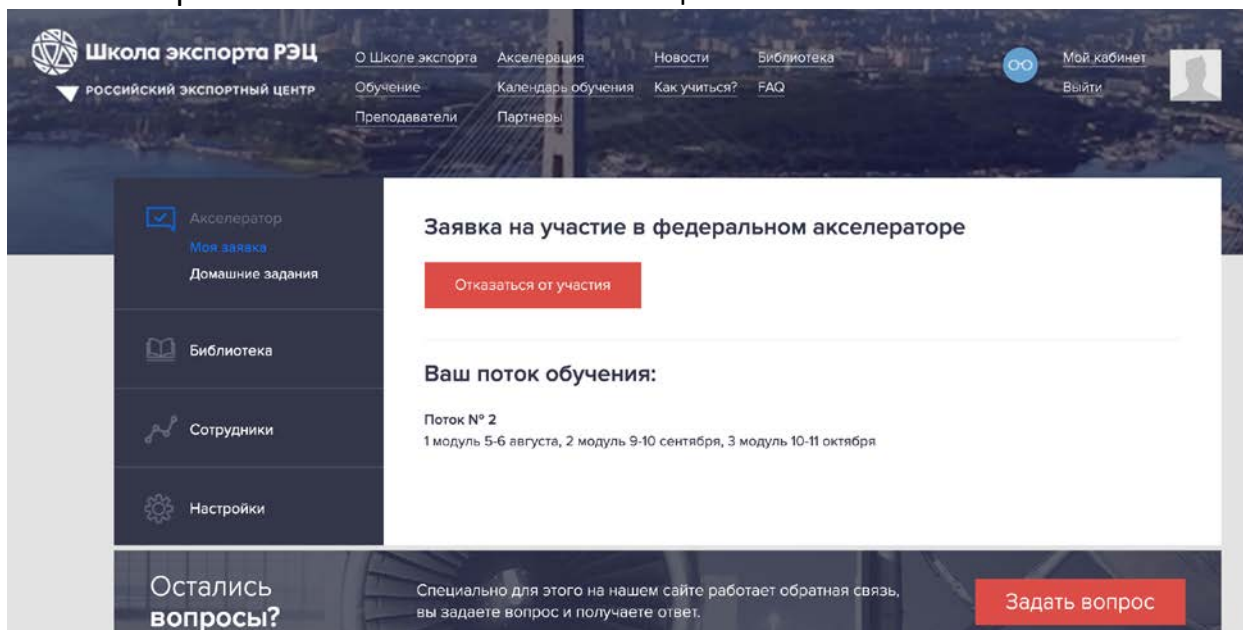


Отклонение заявки зачастую связано с приложением несоответствующих документов (не то соглашение, меморандум не подписан, направление не на бланке организации и т.д.)


7.2 В случае утверждения заявки Вам придет уведомление на электронную почту, а также появится следующее сообщение в системе, где необходимо будет выбрать наиболее удобный для вас поток обучения (удобный по датам обучения):



После выбранного потока появится сообщение:



Также на почту всем сотрудникам компании придет ссылка на форму загрузки документов (скана диплома и паспорта), которую каждому из них необходимо заполнить:

Копия паспорта (одним файлом/архивом - развороты страниц с фотографией и регистрацией) Скачать	Загрузить ✓
Копия документа государственного образца об образовании (высшее, средне профессиональное). Для иностранных обучающихся – перевод документов, оформленный в установленном порядке Скачать	Загрузить ✓
Копия свидетельства о смене фамилии (при необходимости)	Загрузить 

- 1) скан-копия паспорта (страницы с фотографией и с регистрацией по месту жительства). Скан паспорта необходимо прикрепить одним файлом (либо один файл .pdf двух страниц паспорта, либо .zip двух отдельных сканов страниц);
- 2) скан-копия диплома о высшем образовании (один файл .pdf – титульная страница (с квалификацией));

Данные документы необходимы для зачисления слушателей на обучение в Школу экспорта РЭЦ - в соответствии с Приказом Минобрнауки России от 01.07.2013 № 499 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам», «Правилами и порядком приема, отчисления и восстановления слушателей Школы экспорта РЭЦ».

ПЕРЕЧЕНЬ ВОЗМОЖНЫХ ВОПРОСОВ

1. Каковы основные условия участия компании в акселерационной программе «Акселератор экспортного роста»

Обучение по акселерационной программе «Акселератор экспортного роста» (далее – Акселерационная программа) могут проходить только участники национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости» (далее – Национальный проект). Также обязательным условием является наличие у компании подписанного соглашения о взаимодействии при реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости» с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации.

2. Где найти соглашение о взаимодействии при реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости» с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации.

Необходимо запросить скан-копию соглашения в региональном органе исполнительной власти, курирующий реализацию мероприятий Национального проекта.

3. Что нужно сделать для подачи заявки от компании на участие в Акселерационной программе?

Для участия компании в Акселерационной программе необходимо пройти процедуру двухэтапной регистрации на сайте Школы экспорта РЭЦ.

1-й этап. Регистрация профиля компании по закрытой ссылке <https://exportedu.ru/creg>.

На этом этапе необходимо заполнить анкету экспортной зрелости компании и приложить следующий пакет документов (просим обращаться в техподдержку сайта support@exportedu.ru в случае если анкета экспортной зрелости ранее заполнялась компанией):

- Скан-копия соглашения о взаимодействии при реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости» с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации;
- Скан-копия подписанного меморандума о сотрудничестве по Акселерационной программе между компанией и Школой экспорта РЭЦ (шаблон меморандума размещен в ЛК компании);
- Скан-копия направления сотрудников на обучение по Акселерационной программе (шаблон направления размещен в ЛК компании).

2-й этап. Регистрация сотрудников компании (слушателей Акселерационной программы) на мероприятие.

На данном этапе каждому сотруднику, планирующему принять участие в Акселерационной программе, необходимо приложить следующий пакет документов (приложить в личном кабинете слушателя на сайте):

- Скан-копия паспорта (страницы с фотографией и с регистрацией по месту жительства). Скан паспорта необходимо прикрепить одним файлом (либо один файл .pdf двух страниц паспорта, либо .zip двух отдельных сканов страниц);
- Скан-копия диплома о высшем образовании (один файл .pdf – титульная страница (с квалификацией));

Документы необходимы для зачисления слушателей на обучение в Школу экспорта РЭЦ - в соответствии с Приказом Минобрнауки России от 01.07.2013 № 499 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам», «Правилами и порядком приема, отчисления и восстановления слушателей Школы экспорта РЭЦ».

4. Обучение по Акселерационной программе платное или бесплатное?

Обучение компаний по Акселерационной программе реализуется на безвозмездной основе (бесплатно). Однако, перелет/поезд и проживание участников программы в г. Москве оплачивает компания-участница.

5. Сколько человек от компании могут принять участие в обучении?

В Акселерационной программе могут принять участие не более 4-х сотрудников от компании. Однако, на одном модуле могут принять участие не более 2-х сотрудников от компании.

6. Сотрудники каких направлений должны принимать участие в Акселерационной программе?

Очень желательно участие в каждом модуле Акселерационной программы сотрудника ответственного в компании за экспорт.

Второй сотрудник может направляться по специфике модуля: Первый модуль будет особенно интересен специалистам по маркетингу. Для участия во втором модуле целесообразно направить финансового эксперта организации. Третий модуль заинтересует юридический блок экспортной компании.

7. Какие документы нужно привезти с собой на обучение в г. Москва?

На 1-й модуль Акселерационной программы сотрудникам компании необходимо привезти оригиналы подписанного меморандума. Во время обучения меморандум

будет подписан Школой экспорта РЭЦ, зарегистрирован и передан сотрудникам (экземпляр компании).

8. Какой документ получают участники по итогам обучения?

По итогам 3-го (завершающего) модуля Акселерационной программы все слушатели от компании получают удостоверение о повышении квалификации.

9. После прохождения Акселерационной программы должна ли компания предоставлять отчет в АО «Российский экспортный центр»?

По завершении 3-го (завершающего) модуля Акселерационной программы необходимо подписать Акт об оказании услуг (согласно положениям ранее указанного меморандума). Иных отчетных документов не требуется.

10. Где проходит обучение по модулям Акселерационной программы?

Очное обучение по модулям Акселерационной программы будут проходить по адресу: г. Москва, Краснопресненская наб. 12.

Список рассылки

1. Алтайский край
2. Архангельская область
3. Белгородская область
4. Брянская область
5. Владимирская область
6. Волгоградская область
7. Вологодская область
8. г. Санкт - Петербург
9. Ивановская область
10. Калининградская область
11. Калужская область
12. Кемеровская область
13. Кировская область
14. Костромская область
15. Краснодарский край
16. Красноярский край
17. Курганская область
18. Липецкая область
19. Московская область
20. Нижегородская область
21. Новгородская область
22. Новосибирская область
23. Оренбургская область
24. Орловская область
25. Пензенская область
26. Пермский край
27. Приморский край
28. Псковская область
29. Республика Адыгея
30. Республика Башкортостан
31. Республика Бурятия
32. Республика Дагестан
33. Республика Карелия
34. Республика Крым
35. Республика Марий Эл
36. Республика Мордовия
37. Республика Татарстан
38. Республика Хакасия
39. Ростовская область
40. Рязанская область
41. Самарская область
42. Саратовская область
43. Сахалинская область

44. Свердловская область
45. Ставропольский край
46. Тамбовская область
47. Тверская область
48. Томская область
49. Тульская область
50. Тюменская область
51. Удмуртская Республика
52. Ульяновская область
53. Челябинская область
54. Чувашская Республика - Чувашия
55. Ямало - Ненецкий автономный округ
56. Ярославская область